

IVÆRKSÆTTERKURSUS - FORÅR

18. april - 30. maj 2023

Slagelse Erhvervscenter og Sorø Erhverv afholder iværksætterkursus over 7 tirsdage i foråret 2023.

Praktisk information

Sted: Slagelse Erhvervscenter, Sdr. Stationsvej 26, 1, 4200 Slagelse

Tidspunkt: Kl. 18.00-20.30

Pris: 1250 kr. inkl moms samlet for alle 7 aftener, som inkluderer foredrag, frugt, kaffe/te og vand.

Kursusledere: Erhvervsrådgiver Lisbeth Eichen fra Slagelse Erhvervscenter og Erhvervsrådgiver Niklas Pandell fra Sorø Erhverv

Tilmelding og betaling

Tilmelding via link: slagelseerhvervscenter.dk/arrangementer.

Tilmelding skal være modtaget senest fredag den 14. april. Faktura udsendes efter tilmelding.

PROGRAM:



MODUL 1 - Forretningsidé og A-kasse, tirsdag 18. april

Velkomst og præsentation

Lisbeth Eichen,
Slagelse Erhvervscenter

Din forretningsidé

- Forretningsplan - hvorfor og hvordan ser den ud?
- Dit produkt/service
- Kunden
- Konkurrenterne
- Dig selv, familien og vennerne

Niklas Pandell, Sorø Erhverv

A-kasse

- Fra lønmodtager til selvstændig
- Sådan er du stillet

Claus Jeppesen, Frie A-kasse

MODUL 2 - Forretningsmodeller, tirsdag 25. april

Forretningsmodeller og tanker fra idé til handling

- Fra mission til vision
- Strategi
- Fra teori til praksis i hverdagen

Jørn C. Nielsen, Vision C

MODUL 3 - Budget og regnskab, tirsdag 2. maj

Budget, regnskab og lønomkostninger

- Budgettering
- Bogføring
- Skat og moms
- Kan du regne den ud?
- Kalkulationsprincipper
- Gode råd om overlevelse

Christian Buchwald Nielsen
og Tobias Keller Jørgensen,
revisorer hos Beierholm



Iværksætterkursus forår 2023

MODUL 4 - Jura, tirsdag 9. maj

Jura

- Hvilken ejerform egner sig bedst til min virksomhed?
- Hvad skal jeg vide om købe- og aftaleloven?
- Hvilke muligheder har jeg for at undgå dårlige betalere?
- Hvad gør jeg ved dårlige betalere?
- Hvad er væsentligt omkring ansættelser og kontrakter?
- GDPR

Brian P. Pedersen og
Per R. Andersen, advokater hos
Advokatgården Sorø/Slagelse

MODUL 5 - Salg, tirsdag 16. maj

Salg

- Hvordan bliver du den gode sælger?
- Personligt salg
- Fokus på salg
- Canvassalg

Lars Møller, RESULTPARTNER

MODUL 6 - Markedsføring, tirsdag 23. maj

Markedsføring

- Betydningen af den professionelle markedsføring
- Hvordan gør du?
- PR

Carsten Kümler, Mezzoforte

Netværk

- Betydningen af det professionelle netværk

SoMe

- SoMe, valg af kanaler, organisk vs. betalt

Katrine Tornbjerg, MÈRK og
Allan Strudahl, Consider This

MODUL 7 - Bank og penge, tirsdag 30. maj

Bank og penge

- Samarbejde med banken
- Crowdfunding
- Vækstlån

Lene Sckerl, Finansiell rådgiver

Iværksætter

- Hør en iværksætters historie

Pia Bøgeskov Jørgensen,
Pia Dyrslæge

Tak for denne gang

- Sådan kommer du videre
- Evaluering og afslutning

Lisbeth Eichen og Niklas Pandell

